



## Wir bieten

- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Die Möglichkeit in einem wachsenden Unternehmen Ihren persönlichen Fußabdruck zu hinterlassen
- Kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum in einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterbildung und zur Übernahme vielfältiger Aufgaben
- Ein attraktives Gehaltspaket (inkl. Firmenwagen mit privater Nutzung)
- Arbeitsverhältnis: Festanstellung in Vollzeit (40 h-Woche)
- Beginn: ab sofort!
- Standort: REGLER OFFICE Beckingen

# Mitarbeiter Vertrieb Hygienemanagement (m/w/d), in Vollzeit gesucht!

## Über uns

**Regler Office ist der technologisch führende Versorger und Dienstleister für C-Artikel im Saarland und dessen angrenzenden Regionen.**

Ein verantwortungsvolles und nachhaltiges Handeln schreiben wir in allen Bereichen unseres Unternehmens groß. So ist für uns aktiver Umweltschutz eine Verpflichtung, die Welt auch für nachfolgende Generationen zu bewahren. Dieselbe Verantwortung empfinden wir auch gegenüber unseren Mitarbeitern – ihre Gesundheit, Sicherheit und persönliche Weiterbildung liegt uns am Herzen. Unsere von gegenseitiger Wertschätzung geprägte Philosophie schließt ebenso den respektvollen Umgang mit allen Handelspartnern ein.

## Unser Sortiment

Neben unserem großen Angebot rund um Büroartikel umfasst unser Dienstleistungsangebot auch Produkte aus den Bereichen Catering, Hygiene, Reise, Lager/Versand, Werkstatt/Sicherheit, Werbemittel, Präsenten und Druckerzeugnisse.

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungen schriftlich oder per Mail!**

Regler Office GmbH  
z. H. Jana Oswald (Personal Management)  
Rehlinger Straße 16, 66701 Beckingen  
jana.oswald@regler.de, www.regler.de

Hygiene am Arbeitsplatz ist ein grundsätzliches Thema für alle Unternehmen mit Angestellten und festem Firmensitz. Saubere Arbeitsplätze steigern das Wohlbefinden der Mitarbeiter und beugen Fehlzeiten vor. Hinzu kommt, dass es im geschäftigen Arbeitsumfeld unabdingbar ist, dass der Waschraum reibungslos, effizient und mit minimalem Arbeitsaufwand funktioniert. Wir bieten ein tiefes Sortiment von Reinigern, Desinfektionsmitteln und -spendern, sowie Reinigungsutensilien. Unsere modernen Lösungen sorgen für einen reibungslosen Ablauf und erleichtern den Büroalltag.

## Aufgaben

- Vertrieb von Reinigungsmitteln und professionellen Hygienekonzepten
- Strukturierung und Umsetzung aller Kampagnen und Vertriebsmaßnahmen, um die gesetzten Ziele zu erreichen
- Identifikation neuer Opportunitäten und Entwicklung von Konzepten zur Ausweitung unserer Leistungen (Sortimentsgestaltung)
- Gezielte Neukundengewinnung, sowie Ausbau bestehender und neuer Kundenstrukturen

- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Gebietsplanung, Berichtswesen und Unterstützung bei der Budgetplanung

## Anforderungen

- Abschluss einer kaufmännischen/technischen Ausbildung
- Fachwirt für Hygienemanagement (wünschenswert)
- Adäquate Außendienstserfahrungen und Know-how im Bereich Vertrieb Hygiene(-management)
- Vertriebstalent mit Hands-on-Attitude und pragmatischer Lösungsorientierung, sowie Entscheidungsfreude und Chancenorientierung
- Kreative und zugleich strukturierte Herangehensweise im Vertriebsprozess
- Fähigkeit mit unterschiedlichen Ansprechpartnern zielgruppengerecht und authentisch zu kommunizieren.
- Strategisches Denken und Handeln