



Jetzt bewerben!

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst Hygienemanagement (m/w/d) in Vollzeit gesucht!

Über uns

Regler Office ist der technologisch führende Versorger und Dienstleister für C-Artikel im Saarland und dessen angrenzenden Regionen.

Ein verantwortungsvolles und nachhaltiges Handeln schreiben wir in allen Bereichen unseres Unternehmens groß. So ist für uns aktiver Umweltschutz eine Verpflichtung, die Welt auch für nachfolgende Generationen zu bewahren. Dieselbe Verantwortung empfinden wir auch gegenüber unseren Mitarbeitern – ihre Gesundheit, Sicherheit und persönliche Weiterentwicklung liegt uns am Herzen. Unsere von gegenseitiger Wertschätzung geprägte Philosophie schließt ebenso den respektvollen Umgang mit allen Handelspartnern ein.

Unser Sortiment

Neben unserem großen Angebot rund um Büroartikel umfasst unser Dienstleistungs-sortiment auch Produkte aus den Bereichen Catering, Hygiene, Reise, Lager/Versand, Werkstatt/Sicherheit, Werbeartikel, Präsente und Druckerzeugnisse.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungen schriftlich oder per Mail.

Regler Office GmbH
z. H. Jana Oswald (Personal Management)
Rehlinger Straße 16
66701 Beckingen
Fon +49 (0) 6835 9552 370
backoffice@regler.de
www.regler.de

Aufgaben

- Erstellung und Kontrolle von Kalkulationen und Angeboten in unserem Warenwirtschaftssystem
- Bearbeitung von Reklamationen und Kundenanliegen
- Verhandlungen mit unseren Lieferanten
- Pflege der Kundenstammdaten

Als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst sind Sie direkter Ansprechpartner unserer Vertriebskollegen im Außendienst. Sie betreuen den kompletten Verkaufsprozess von der Kalkulation und Angebotserstellung sowie der Kundenkorrespondenz bis hin zur Vertragserstellung und -verwaltung. Nach einer intensiven Einarbeitung sind Sie ebenfalls für die Erstellung einzelner Angebote in Eigenregie zuständig. Weiterhin korrespondieren Sie mit unseren Lieferanten und wirken bei der Bearbeitung von Großprojekten und Ausschreibungen mit.

Anforderungen

- **Adäquate Vertriebserfahrungen und Know-how im Bereich Vertrieb Hygiene(-management)**

- Abschluss einer kaufmännischen Ausbildung
- Teamfähigkeit, Kontaktfreudigkeit
- Kreative und zugleich strukturierte Herangehensweise
- Fähigkeit mit unterschiedlichen Ansprechpartnern zielgruppengerecht und authentisch zu kommunizieren.
- Strategisches Denken und Handeln
- Vertriebstalent mit Hands-on-Attitude und pragmatischer Lösungsorientierung, sowie Entscheidungsfreude und Chancenorientierung

Wir bieten

- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Die Möglichkeit in einem wachsenden Unternehmen Ihren persönlichen Fußabdruck zu hinterlassen
- Kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum in einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung und zur Übernahme vielfältiger Aufgaben
- Ein attraktives, leistungsgerechtes Gehaltspaket

REGLER OFFICE
Wir machen Büros effizienter.